

# El sector acerero aceptaría cupos a cambio de aranceles

- Ven posible solución como se hizo con la industria automotriz, afirma **Economía**
- Desde junio, la producción ha caído 8% y las exportaciones 30%, según **Canacero**

**IVETTE SALDAÑA**  
—ivette.saldaña@eluniversal.com.mx

La industria siderúrgica mexicana podría aceptar que el gobierno de Estados Unidos (EU) imponga cupos de importación a cambio de eliminar los aranceles de 25% que se aplican al producto nacional desde el 1 de junio, dijo el director general de Arcelor Mittal en México, Víctor Cairo.

Aunque aún no se sabe cuál será el acuerdo entre EU y México, es posible que se resuelva como se hizo con la industria automotriz, a través de una cuota y hasta un porcentaje para aumentarla con el tiempo.

"Estados Unidos quiere más contenido regional y si se logra como quiere, de (tener) una cuota con crecimiento de 30%, sería un buen colchón para el país, porque se va a poder exportar más de lo que exportábamos con 30% de crecimiento. Pero ojalá no nos ponga cuota", expuso.

Fuentes de otras empresas del sector acerero, que pidieron no revelar sus nombres, coincidieron en que el gobierno mexicano todavía no explica cómo sería el mecanismo de cupos ni cuánto sería el tope que daría EU a México, aunque consideraron que tener cuotas sería una salida.

Rogelio Garza, subsecretario de Industria y Comercio de la Secretaría de Economía, dijo que antes de que se firme el Tratado México-EU-Canadá (T-MEC) podría haber un acuerdo con Estados Unidos en torno al arancel de 25% que impuso al acero mexicano por considerar que pone en riesgo su seguridad nacional, medida conocida como sección 232.

Durante el sexto Congreso de la Industria Siderúrgica Mexicana, añadió que México impuso represalias comerciales a 50 productos del acero, entre otros bienes agrícolas e industriales, por un total de 3 mil millones de dólares equivalentes al daño que habrá por el arancel a productos mexicanos, medidas que está dando resultados.



Rogelio Garza, subsecretario de Industria y Comercio de la SE, en la inauguración del Sexto Congreso Canacero.

Garza no quiso referirse a los cupos que podrían imponerse, pero dijo que se trabaja con el gobierno de EU para llegar a una solución y que se eliminen los aranceles.

El presidente de la Cámara Nacional de la Industria del Hierro y del Acero (Canacero), Máximo Vedoya, dijo que desde junio los aranceles de EU provocaron una caída de 30% de las exportaciones a ese país y de 8% de la producción acerera.

Agregó que no están en contra de la firma del T-MEC, pero plantean que si la Casa Blanca no elimina los aranceles de 25% al acero mexicano se impongan medidas espejo, ya sea en cuotas o aranceles a metales.

A casi cinco meses de que EU puso en vigencia los aranceles, el representante de la industria siderúrgica

**50**

**PRODUCTOS** han sido sujetos a la imposición de represalias comerciales por parte de México a EU, lo que equivale a 3 mil millones de dólares.

dijo que "si no lo elimina, no decimos que no se firme el tratado, sino que se firme pero que quede claro que habrá medidas espejo para que sea en igualdad de condiciones.

"Lo que decimos es que tiene que haber una contramedida, o similar, no que sea hacia otros productos. No tiene sentido de que por culpa del acero se imponga arancel al puerco o a la manzana, como se hace actualmente", destacó Vedoya.

Por separado, durante un seminario que realiza la Organización Mundial del Comercio en México, el subsecretario de Comercio Exterior, Juan Carlos Baker, dijo que en el caso del arancel de 25% de Canadá contra productos mexicanos México no es el origen del problema, por lo que debe ser excluido.

## Coface llama a evitar un desequilibrio fiscal

- Manejo de finanzas públicas, entre grandes interrogantes, destaca la firma de seguros

**IVETTE SALDAÑA**  
—ivette.saldaña@eluniversal.com.mx

Una de las preocupaciones que genera el cambio de gobierno en México es cómo se hará el ajuste al gasto corriente sin causar desequilibrios fiscales, dijo Patricia Krause, economista para América Latina de Coface, firma especializada en seguros de crédito para empresas.

Una de las grandes preguntas es cómo se manejarán las finanzas públicas, cómo se hará para llevar adelante proyectos como la construcción de nuevas refinerías y para revertir la caída de los ingresos petroleros, porque la producción de crudo viene a la baja desde hace una década y es necesario subir la extrac-

ción, manifestó la directiva de la firma de seguros.

Se espera que el país mantenga en 2018 y 2019 un crecimiento económico de alrededor de 2%, en tanto se ven los resultados de la política pública que vaya a tener la siguiente administración, ya que al menos tardarán un año en concretarse los cambios, dijo.

En entrevista con EL UNIVERSAL previa a la conferencia Country Risk de Coface, a realizarse hoy, expuso que actualmente hay mayor certidumbre de lo que sucederá en México porque ya se llevaron a cabo las elecciones presidenciales y ya hay un nuevo acuerdo que sustituirá al Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN).

Por ejemplo, ya se tiene claro que habrá nuevas reglas para la exportación de automóviles dentro del nuevo Tratado de México, Estados Unidos (EU) y Canadá (T-MEC), y pese a que habrá un plazo de adaptación, no se esperan grandes impactos.



El tema de la construcción de refinerías en el país causa interrogantes, de acuerdo con la economista para América Latina de Coface, Patricia Krause.

Incluso, si Estados Unidos finalmente impone un arancel de 25% a los autos mexicanos no habrá impacto porque tienen un cupo mayor a lo que se exporta actualmente. Y además, agregó, aunque se puede tener algún alza de los costos de producción e incremento de precios al consumidor final, no se verá un impacto importante.

Sin embargo, hay temas que generan incertidumbre, como el desenlace sobre el Nuevo Aeropuerto Internacional de México (NAIM), porque no se sabe si seguirá la obra actual en Texcoco o se cancelará.

De frenarse la obra, puede ser una señal negativa para los mercados, lo que tendría un impacto en inversiones hacia México, dijo Krause.

## Pemex firma acuerdo para importar crudo ligero

- Asigna cuatro suministros de 350 mil barriles cada uno; informa que se entregarán en noviembre próximo

**NOÉ CRUZ SERRANO**  
—noe.cruz@eluniversal.com.mx

Petróleos Mexicanos (Pemex) a través de su todavía brazo comercializador PMI, asignó cuatro cargamentos de 350 mil barriles cada uno para la importación de crudo ligero "Bakken", los cuales serán entregados durante el mes de noviembre próximo.

La empresa productiva del Estado explicó que evaluó diversas propuestas para el suministro de cargamentos de petróleo crudo ligero, de acuerdo con los parámetros establecidos por Pemex Transformación Industrial.

Indicó que actualmente se está en el proceso de firmar los contratos correspondientes y que los detalles de la asignación serán dados a conocer una vez concluido dicho procedimiento.

Esta decisión forma parte de la estrategia para mejorar la dieta de petróleo que se utiliza en el Sistema Nacional de Refinación, lo que permitirá obtener productos destilados de mayor valor económico como gasolinas y diesel.

Apenas el pasado 4 de octubre la petrolera declaró desierto el concurso internacional para el suministro de un cargamento de 350 mil barriles de crudo ligero de importación (Light Louisiana Sweet-LIS), proveniente del mercado estadounidense.

Aseguró que en ese momento los participantes no estaban en posibilidades de atender los términos y condiciones solicitados para suministrar el embarque con ventana de entrega 20-22 de octubre de 2018, en la terminal de Pajaritos en Veracruz.

Sin embargo, aclaró que existía gran interés de diferentes empresas del mercado internacional para llevar a cabo el suministro de crudo ligero a México.

**Baja barril.** En este inicio de semana el petróleo mexicano de exportación registró un retroceso de los centavos de dólar.

De acuerdo con Banco Base, durante la jornada, la cotización de las principales mezclas de petróleo osciló entre pérdidas y ganancias, por noticias que afectan las expectativas. ● **Con información de Notimex**

**EL DATO**



**Plan.**

La decisión de Pemex busca mejorar la dieta de petróleo que se utiliza en el Sistema Nacional de Refinación.

## Las cadenas son tan fuertes como el más débil de sus eslabones

**ANÁLISIS**

Por **Mauricio Millán C.**

Una guerra comercial mundial (principalmente entre Estados Unidos y China, las dos mayores potencias económicas mundiales); un nuevo acuerdo con nuestros vecinos del norte —y el más importante para México— que marca líneas estratégicas con oportunidades y riesgos diferentes (mismo que aún está en proceso de aceptación total,

proporción del comercio de bienes y servicios con el exterior respecto como su Producto Interno Bruto (PIB). De acuerdo con el Banco Mundial, en 1993, nuestro comercio exterior representó 27.83% del PIB, para 2017, alcanzó 77.57%. Sin duda, este indicador refleja un nivel de apertura económica destacado que permite ampliar el destino de nuestras mercancías; sin embargo, ¿qué tanto valor agregado añadimos a las mercancías?

Vale mencionar como ejemplo a uno de nuestros sectores más importantes: la industria automotriz. ProMéxico identificó que tres cuar-

ta de la más extensas porque agrupa a más de 50 actividades económicas; sin embargo, de acuerdo con la Secretaría de Turismo, se estima que más de 40% de las compras de bienes y servicios que registra la industria hotelera y restaurantera del país, son importaciones. ¿Qué ocurre, acaso no se producen en México insumos necesarios para nuestras mercancías?

La respuesta a esa pregunta obedece a muchos factores, pero conocerla depende de uno solo: analizar la cadena de proveeduría del sector y emprender un proyecto de desarrollo de proveedores. Actual-

ner la actividad de proveeduría en la región y más que eso, con base en las vocaciones productivas regionales, consolidar el grado de integración y fortalecer la competitividad de sus empresas.

La experiencia en Baja California es replicable a otros estados o regiones, con el objetivo de incrementar el monto de las compras hechas a las micro, pequeñas y medianas empresas por parte de las empresas ancla; sólo basta analizar el modelo de negocio de las industrias.

Cada industria es un universo. Por ello, un diagnóstico profundo del ecosistema regional de los sectores clave da como resultado el elaboración sólido de la cadena de valor mejorando así su competitividad. En este sentido, un análisis integral de la cadena de proveeduría no se circunscribe a la

expertos en desarrollo de proveedores podemos participar.

El comienzo de la próxima administración debe atender, a nivel país, una política industrial holística que contemple fortalecer las cadenas productivas de las industrias con base en las vocaciones económicas regionales. En 2020, entrará en vigor el Tratado México-Estados Unidos-Canadá (T-MEC), y con éste, el compromiso de alcanzar una mayor integración regional, ¿estamos preparándonos para lograrlo, o cometeremos errores pasados y conocidos en sus consecuencias?

Más que reactivos ante la coyuntura económica, debemos ser proactivos. En este sentido, es competencia de los gobiernos generar los mecanismos de política pública necesarios para integrar en