

Los padres del TLCAN van a arropar negociación con EU

- Gobierno y sector privado alistan equipo para la modernización del tratado
- Figuran como consultores Blanco, Zabludovsky, Serra Puche y De la Calle

IVETTE SALDAÑA

—ivette.saldana@eluniversal.com.mx

La renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) estará cobijada por los padres del dicho acuerdo, algunos como funcionarios, y otros ahora en su papel de asesores del sector privado.

Como consultores, destaca la presencia de Herminio Blanco, Jaime Zabludovsky y Luis De la Calle, en tanto que en el gobierno federal hay ex negociadores como el mismo secretario de Economía, Héctor Flores Guadalupe, además de Kenneth Smith, Rocio Ruiz y Guadalupe Sáenz.

A la espera del inicio oficial de los trabajos, ambos países ya tienen listos a sus respectivos negociadores.

Del lado del gobierno, llevan la batuta los secretaríos de Economía, Héctor Flores Guadalupe, y de Relaciones Exteriores, Luis Videgaray Caso.

Por parte de la Secretaría de Economía participarán también el subsecretario de Comercio Exterior, Juan Carlos Baker, quien tomó el cargo el 1 de septiembre de 2016, para relevar a Francisco de Rosasberg.

Dentro del equipo va a estar Rosaura Castañeda, jefa de la Unidad de Negociaciones Internacionales, así como el director general para América del Norte, Orlando Pérez Garate, quien durante varios años se hizo cargo de temas jurídicos de comercio exterior.

Además, se incluyen tres funcionarios que estuvieron en el equipo negociador del TLCAN durante el sexenio de Carlos Salinas de Gortari: la subsecretaria de Competitividad y Normatividad, Rocio Ruiz, el actual coordinador de asesores del secretario Guadalupe Sáenz, y el ministro de la oficina de Economía en Washington, Kenneth Smith.

En cuanto a la cancillería, participarán el subsecretario para América del Norte, el ahora ex embajador de México en Estados Unidos, Carlos Saldaña, quien fue relevado por Gerónimo Gutiérrez de Rosasberg.

La directora de LMM Consulting y parte del equipo negociador del gobierno mexicano en el sector automotriz, Luz María de la Mora, dijo que las negociaciones generalmente se desarrollan bajo la dinámica de reuniones oficiales a nivel de gobierno y de funcionarios públicos.

Al concluirse informa el sector privado de una manera muy general el resultado de la negociación.

La directora mencionó que hay temas que se piden mantener ganando nivel de confidencialidad para no incrementar la negociación, además de que hay momentos en que se solicita la asistencia de los expertos, porque hay aspectos muy técnicos y puntuales.

Por ello, durante las negociaciones se pide que esté el sector privado, quienes están cercanos a la negociación, pero sin estar dentro del lugar de reunión, razón por la que se les llama "cuarto de al lado".

Equipo negociador



Fuente: Elaboración propia

creta de comercio exterior, Francisco de Rosasberg.

La directora de LMM Consulting y parte del equipo negociador del gobierno mexicano en el sector automotriz, Luz María de la Mora, dijo que las negociaciones generalmente se desarrollan bajo la dinámica de reuniones oficiales a nivel de gobierno y de funcionarios públicos.

Al concluirse informa el sector privado de una manera muy general el resultado de la negociación.

La directora mencionó que hay temas que se piden mantener ganando nivel de confidencialidad para no incrementar la negociación, además de que hay momentos en que se solicita la asistencia de los expertos, porque hay aspectos muy técnicos y puntuales.

Por ello, durante las negociaciones se pide que esté el sector privado, quienes están cercanos a la negociación, pero sin estar dentro del lugar de reunión, razón por la que se les llama "cuarto de al lado".

“Trump, fuente de incertidumbre global”

IVETTE SALDAÑA

—ivette.saldana@eluniversal.com.mx

●●● Las principales fuentes de incertidumbre para México en 2017 son: la llegada del presidente estadounidense, Donald Trump, y los posibles cambios que pudieran presentarse, de acuerdo con la firma francesa aseguradora de créditos entre empresas Coface.

Pero no sólo para la economía mexicana, sino para el mundo Trump, porque es uno de los tres elementos que más ruido generan y pueden afectar el desempeño de las economías, además del Brexit o salida de Gran Bretaña de la Unión Europea, y la posibilidad de que en

las elecciones de países europeos lleguen políticos populistas.

El ambiente económico mundial es positivo con aceleración ligera de la economía, pero con incertidumbre por el Brexit, Trump y los precios de la materia prima, con lo que se espera que el crecimiento promedio global en 2017 sea de 2.7%, con crecimiento mayor en países emergentes, al estimarse 4.1%, mientras para economías avanzadas se espera de 1.6%.

El CEO de Coface, Bart Pattyn, dijo que para México el panorama es desalentador pues muchas de las políticas que puede aplicar Trump afectarán a la economía y sugirió la diversificación de mercados.

“Trump, fuente de incertidumbre global”

IVETTE SALDAÑA

—maria.saldana@eluniversal.com.mx

●●● Las principales fuentes de incertidumbre para México en 2017 son: la llegada del presidente estadounidense, Donald Trump, y los posibles cambios que pudieran presentarse, de acuerdo con la firma francesa aseguradora de créditos entre empresas Coface.

Pero no sólo para la economía mexicana, sino para el mundo Trump, porque es uno de los tres elementos que más ruido generan y pueden afectar el desempeño de las economías, además del Brexit o salida de Gran Bretaña de la Unión Europea, y la posibilidad de que en

las elecciones de países europeos lleguen políticos populistas.

“El ambiente económico mundial es positivo con aceleración ligera de la economía, pero con incertidumbre por el Brexit, Trump y los precios de la materia prima”, con lo que se espera que el crecimiento promedio global en 2017 sea de 2.7%, con crecimiento mayor en países emergentes, al estimarse 4.1%, mientras para economías avanzadas se espera de 1.6%.

El CEO de Coface, Bart Pattyn, dijo que para México el panorama es desalentador pues muchas de las políticas que puede aplicar Trump afectarán a la economía y sugirió la diversificación de mercados.

Y Mancera, Luis de la Calle, asegura que los aranceles promedio que nos puede aplicar Estados Unidos son bajos; sin embargo, la consecuencia más grave de cobrar impuesto a la importación es para los estadounidenses, quienes tienen que pagar más por comprar sus productos.

De la Calle mencionó que imponer aranceles de 35% a automotores como amenaza el presidente Trump en vista de las importaciones que realiza Estados Unidos con países con los que no tiene tratado comercial, como es el caso de China.

El 23% de todas las importaciones que realiza Estados Unidos excluyendo el petróleo las adquiere de China, mientras que a México le compra 14% y a Canadá 17%.

De acuerdo con SAI, los aranceles que se pueden aplicar a los productos mexicanos de no haber el Tratado de Libre Comercio son menores a los que México les puede aplicar a la mercancía estadounidense.

El consultor y jefe de la Unidad de Políticas Comerciales Internacionales, Hugo Pérez Cano, explicó que el problema es que parece que el presidente Donald Trump tiene la intención de violar las reglas establecidas en los tratados internacionales como el TLCAN y la OMC.

Dijo que parte de los productos que son más vulnerables por los intereses políticos que hay de grupos de productores y sindicatos estadounidenses son: automotores, autopartes, así como productos agrícolas, sobre todo el azúcar y la fructosa, dos productos en torno a los cuales se han presentado diversas controversias comerciales entre los dos países.

TRANSGRESIÓN



Rempe normas. Imponer aranceles de 35% a autos como amenaza Trump, viola las reglas de la OMC, pues el máximo registrado EU fue de 25%.

ARTICULISTA INVITADO



Enrique Guillén Mondragón

Unidad y fortaleza del mercado interno, necesarias ante incertidumbre exterior

Necesitamos modernizar la planta productiva para poder asumir los retos de la cuarta revolución industrial y seguir siendo competitivos

Ante la incertidumbre global que genera la transición presidencial estadounidense y los factores económicos mundiales, estados, organizaciones y analistas internacionales se preguntan cómo enfrentar el entorno económico actual. La Cancillería ha insistido en que deben ponerse en marcha acciones locales donde la sociedad en general se involucre en las medidas adoptadas por los sectores público y privado, particularmente en materia de productividad.

Fortalecer el mercado interno de producción y de consumo, nos parecen acciones fundamentales que ya cuentan con propuestas serias como el Acuerdo para el Fortalecimiento Industrial y la Protección de la Economía Financiera y el Consejo para el Fortalecimiento del Mercado Interno en México. Esto es sólo el comienzo y debe ser una tarea constante.

Es necesario aumentar la capacidad productiva del país y fortalecer las cadenas produc-



LA IP OPINA

vas, lo que significa impulsar a nuestra industria nacional para sustituir inteligente y competitivamente las importaciones, para lo que permanece en el tiempo es la competitividad y la productividad. A los mexicanos nos conviene que se produzca y se consuma más en México, donde se ofertan productos e insumos de excelente calidad a precios competitivos, además de que los empleos, las inversiones y los beneficios, se quedan en el país.

En exportaciones, estamos entre los primeros 15 países, de acuerdo con la OMC. Productos como el tequila, el agavecote, el limón y la cerveza, así como sectores como el automotriz han logrado posicionarse en el mundo. Si impulsamos el desarrollo de la industria nacional, ve-

remos más productos terminados con valor agregado y alto contenido nacional ofertando en regiones como Medio Oriente, Asia Pacífico o América Latina.

Hay una gran diferencia entre las medidas proteccionistas y las de atracción económica, pues mientras las primeras niegan que la globalización sea una realidad a la que no escapan los sectores productivos, las segundas buscan fortalecerse para participar en el mercado mundial. Las y los industriales de transformación están por la segunda, necesitamos modernizar la planta productiva para poder asumir los retos de la cuarta revolución industrial y seguir siendo competitivos. Esto no puede lograrse sin inversiones, sin condiciones fiscales y crediticias competitivas y sin capacitación, por ello buscamos herramientas nacionales para competir en condiciones globales.

Analistas de la talla de George Friedman destacan que México tiene la solución para convertirse en la décima economía global, especialmente porque nuestros productos son importantes para la región de América del Norte, no únicamente en términos de las cadenas regionales de producción, sino que el sector agrícola se gana un lugar propio en los mercados.

México es el tercer lugar en generación de empleos en los países de la OCDE, además ocupa lugares múltiples en términos de productividad, eso implica que hay que invertir en mejorar las capacidades y habilidades de nuestra fuerza laboral, especialmente los más jóvenes.

En suma, la responsabilidad del destino de cada país es de sus ciudadanos y sus gobernantes, y aunque definitivamente está influida por los factores económicos externos, las acciones nacionales son las que determinan el rumbo. Actuemos oportunamente en lugar de hacer contras de daños, no esperamos a que el efecto Trump nos obligue a reaccionar y escribamos nuestra propia historia.

Presidente Nacional de la Cámara Nacional de la Industria de Transformación (CANACINTRA)